|  |
| --- |
| **Кондитерский бизнес**  |
| **Направление проекта –** бизнес проект для само-занятых, бизнес наименьшим капиталовложением  |
| **Бизнес-идея** - производство домашнего шоколада или конфет в полиэтиленовой упаковке.  |
| **Краткая аннотация проекта –** производство домашнего шоколада актуально в регионе в силу отсутствия местных производителей шоколада и большим спросом на шоколад. Для такого проекта необходимо разработать свой рецепт шоколада или конфет. Проект, возможно, реализовать на дому.   |
| **Сумма первоначального капитала -** ориентировочно от 15 000 до 30000 тыс. руб:**Расходы:**  - приобретение ингредиентов: какао, масло, орехи (по желанию) 8000-10000 тыс. руб., **-** дополнительная посуда **–** 7,500-9000 тыс. руб.;  - фольга или полиэтиленовая упаковка на клею,с фирменным изображением – 2000 -3,500 тыс. руб.; - реклама в инстаграмме – от 1,500 до 5000 тыс. в месяц. |
| **Срок безубыточности** – 2 месяца; |
| **Срок окупаемости и прибыли** – 3-4 месяца, при условии активной рекламной компании. |
| **Сумма ежемесячного расхода** (ориентировочно) – 20000 – 35000 тыс. руб., при выходе на прибыль необходимо расширение бизнеса и аренда производственных мощностей, сумма таких затрат на первое время от 250000 до 350000 тыс.  |
| **Сумма ежемесячной прибыли** – 65000- 85000 тыс. руб., при домашнем производстве.  |

|  |
| --- |
| **Туризм**  |
| **Направление проекта –**бизнес наименьшим капиталовложением  |
| **Бизнес-идея** – создание велотура, туристического сервиса в горной части региона.  |
| **Краткая аннотация проекта –** слабое развитие туризма в Республике Ингушетия и растущий туристический поток в регионе гарантируют успех такого проекта, учитывая множество троп и подступов к башенным комплексам, на которых невозможно проехать на машине, но легко возможно добраться на велосипеде.  |
| **Сумма первоначального капитала-** ориентировочно от 45 000 до 90000 тыс. руб.**Расходы:** покупка велосипедов 3-5 шт. ориентировочно от 10000 до 18 000 тыс., аренда небольшого помещения для хранения велосипедов – от 8000 до 15000 тыс., рекламное сопровождение – от 2000 до 5000 тыс. в месяц. При расширении приобретение мопедов или иных легкомоторных средств передвижения.**Сумма расхода на мопеды –** от 30000 до 50000 за шт., ориентировочно 5 шт.  |
| **Срок безубыточности** – 4 месяца, с учетом начала в весеннее время.  |
| **Срок окупаемости и прибыли** – 7 месяцев, при условии активной рекламной компании и разработки новых маршрутов, возможно предоставление мопедов. |
| **Сумма ежемесячного расхода** (ориентировочно) – 15000 – 25000 тыс. руб., приобретение запасных колес и цепей – 4,500 до 8000 тыс., аренда помещение 8000 – 15000 тыс.  |
| **Сумма ежемесячной прибыли** – 50000- 65000 тыс. руб. |

|  |
| --- |
| **Сервис услуг, туризм** |
| **Направление проекта –** бизнес проект с наименьшим капиталовложением  |
| **Бизнес-идея** –продажа варенной (фасованной) кукурузы в горной части региона.  |
| **Краткая аннотация проекта –** Данный проект носит сезонный характер, но при этом большую вероятность на успех и востребованность. Проект подразумевает расфасовку варенной кукурузы для туристов в горной части, так как там слабо развита сфера услуг. |
| **Сумма первоначального капитала -** ориентировочно от 25000 до 50000 тыс. руб, в зависимости от места размещения точки.**Расходы:** приобретение кукурузы на месяц - от 20 000 до 25 000 тыс.;аренда точки для продаж ( при отсутствии собственного помещения) от 8000 до 10 000 тыс.;заказ трафарета при подъезде к точке 1500 тыс.; реклама от 3000 до 5000 тыс. ( с учетом наружной рекламы на столбах и т.д.); приобретение котлов для варки кукурузы 5000 -8000 тыс.;полиэтиленовая или картонная упаковка – 2000 – 5000 тыс.; |
| **Срок безубыточности** – 2 месяца. |
| **Срок окупаемости и прибыли** – 3 месяца, при условии активной рекламной компании, после окупаемости необходимо расширить ассортимент продаж и способ упаковки.  |
| **Сумма ежемесячного расхода** (ориентировочно) – 30000 – 40000 тыс. руб. ( аренда, кукуруза, упаковка) |
| **Сумма ежемесячной прибыли** – 50 000- 65 000 тыс. руб. |

|  |
| --- |
| **Сыроварение**  |
| **Направление проекта –** проект с наименьшим вложением  |
| **Бизнес-идея** – производство сыра в домашних условиях. |
| **Краткая аннотация проекта –**  Данный проект актуален в связи с большим спросом на молочную продукцию. Производство сыра в домашних условиях вполне удобный и мало-затратный процесс. Для производства сыра необходимо помещение в 25 м2, приобретение котлов для варки сыра и закупка молока. |
| **Сумма первоначального капитала -** ориентировочно от 50 000 до 70000 тыс. руб.**Расходы:** закупка молока – ориентировочно 200 -350 л. 6000 – 9500 тыс. дополнительные расходы газа и света – 8000 тыс. котлы и посуда – 10000-12000 тыс. аренда помещения в случаи отсутствия возможности на дому – 10000 -15000 тыс. приобретение компонентов для сыра – 3000 тыс. полиэтиленовая или картонная упаковка – 5000 -6500 тыс. (при использовании упаковки из картона или коробку для сыра, повышается спрос на такую продукцию).**Сумма последующего вложения –** приобретения дополнительного оборудования при расширении, для производства домашней сметаны (сливок) в упаковке – 200000 -250 000 тыс. руб.**Расходы:** посуда – 20 000 до 45000 тыс., сепараторы 3 -5 шт. от 15000 до 30 000 тыс., стеклянная тара для сметаны и наклейки на тару – 10 000 до 15 000 тыс.  |
| **Срок безубыточности** – 3 месяца. |
| **Срок окупаемости и прибыли** – 4 месяца, с учетом сохранения первоначального качества и вкуса. |
| **Сумма ежемесячного расхода** (ориентировочно) – 35000 – 55000 тыс. руб. |
| **Сумма ежемесячной прибыли** – 60000- 75000 тыс. руб. |

|  |
| --- |
| **Производство эксклюзивной продукции** |
| **Направление проекта –** проект с наименьшим вложением  |
| **Бизнес-идея** – производство фито-подушек с экстрактом горных трав. |
| **Краткая аннотация проекта –**  Производство фито-подушек для нашего региона является новым направлением и будет иметь успех при минимальной конкуренции. Для производства рекомендуется применять горные травы, имеющие полезные свойства. Такая подушка помогает людям с бессонницей и будет востребована среди старшего поколения |
| **Сумма первоначального капитала -** ориентировочно от 30 000 до 50000 тыс. руб.**Расходы:** швейный аппарат – 10 000 -15 000 тыс. ткани, нитки, иглы– 10 000 -15000, завоз трав с горной местности, расход на транспорт – 5000 – 7000 тыс. **Сумма последующего вложения –** приобретения дополнительного оборудования для шитья– 100000 -200 000 тыс. руб. **Расходы:** - приобретение электрических швейных машин – 3-5 шт. 15 000 – 20000 тыс. ; - аренда дополнительного помещения – 15000 – 25000 тыс.; - расходы на электричество – 5000 – 8500 тыс.  |
| **Срок безубыточности** – 4-5 месяцев. |
| **Срок окупаемости и прибыли** – 6-7 месяцев. |
| **Сумма ежемесячного расхода** (ориентировочно) – 35000 – 55000 тыс. руб. |
| **Сумма ежемесячной прибыли** – 60000- 75000 тыс. руб. |

|  |
| --- |
| **Сувенирная продукция**  |
| **Направление проекта –** проект с наименьшим вложением средств  |
| **Бизнес-идея** – производство сувенирной продукции из полимерной глины  |
| **Краткая аннотация проекта –**  Производство сувениров является актуальным на все времена. Данная продукция будет востребована среди туристов, а также местного населения. На сегодняшний день, в Ингушетии отсутствует производство сувениров и украшений, проект будет иметь успех, при наличии вирусной рекламы.  |
| **Сумма первоначального капитала -** ориентировочно от 20 000 до 40000 тыс. руб. **Расходы:** покупка глины и других компонентов для сувениров – 10 000 -15000 тыс.**-** краски и кисти – 2500 -5000 тыс. **-** емкости для приготовления смеси из глины – 3000 -4000 тыс. **-** рекламные ролики – 10 000 тыс.  |
| **Срок безубыточности** – 4-5 месяца.  |
| **Срок окупаемости и прибыли** – 7 месяце. |
| **Сумма ежемесячного расхода** (ориентировочно) – 35000 – 55000 тыс. руб. |
| **Сумма ежемесячной прибыли** – 60000- 75000 тыс. руб. |

|  |
| --- |
| **Производство продуктов питания**  |
| **Направление проекта –** проект с наименьшим вложением средств  |
| **Бизнес-идея** – производство полуфабрикатов на дому |
|  Краткая аннотация проекта – изготовление мясных полуфабрикатов на дому, с последующим сбытом на точки розничной торговли, в заведения быстрого питания и т.д. В домашних условиях можно изготавливать пельмени, замороженные овощи, котлеты, сырники и вареники, бифштексы. |
| **Сумма первоначального капитала -** ориентировочно от 40 000 до 70000 тыс. руб.**Расходы:** - закупка мяса – 20 000 – 25000 тыс. **-** упаковка полиэтилена – 2500 – 5000 тыс. **-** нанесение фирменного изображения и названия на упаковку 3000 -7000 тыс. **-** расходы на электричество и газ – 6000 -10000 тыс. **-** приобретение коптильной печи – 15 000 -20000 тыс. **-** специи для мяса – 3000 тыс. **Сумма последующего вложения –** приобретения дополнительного оборудования при расширении– 200000 -250 000 тыс. руб. **Расходы:**- аренда дополнительного помещения – 25000 – 30 000 тыс. - приобретение дополнительных печей – 100000 – 1200 00 тыс. - персонал для работы – 35 000 -50 000 тыс. - емкости для хранения сырой продукции при приготовлении – 10 000 тыс. - котел и электропривод для размешивания сырой продукции – 40 000 тыс.  |
| **Срок безубыточности** – 2-3 месяца. |
| **Срок окупаемости и прибыли** – 4-6 месяцев, с учетом сохранения первоначального качества и вкуса. |
| **Сумма ежемесячного расхода** (ориентировочно) – 40000 – 65000 тыс. руб. |
| **Сумма ежемесячной прибыли** – 60000- 75000 тыс. руб.( с учетом того, что полуфабрикаты имеют наценку 200 -300 % |

|  |
| --- |
| **Автомобильный бизнес**  |
| **Направление проекта –** проект с наименьшим вложением средств  |
| **Бизнес-идея** – проведение диагностики автомобиля с выездом  |
|  Краткая аннотация проекта – Предоставление услуг по диагностике автомобиля (проверке и выявлению причины поломки или неисправности), расчету стоимости ремонта и возможному исправлению неполадок при выезде к клиенту. В последующем, возможно расширение направлений услуг.  |
| **Сумма первоначального капитала -** ориентировочно от 20 000 до 35000 тыс. руб.**Расходы :** ноутбук – 18 000 – 25 000 тыс. **-** кабель для подключения к автомобилю – 2000 – 3000 тыс.  |
| **Срок безубыточности** – 2-3 месяца. |
| **Срок окупаемости и прибыли** – 4-7 месяцев. |
| **Сумма ежемесячного расхода** (ориентировочно) –10000 – 15000 тыс. руб. на транспортные расходы |
| **Сумма ежемесячной прибыли** – 50000- 65000 тыс. руб. |

|  |
| --- |
| **Одежда**  |
| **Направление проекта –** проект с наименьшим вложением средств  |
| **Бизнес-идея** – пошив одежды с принтом |
|  Краткая аннотация проекта – одежда с принтом – это нанесение изображения на одежду различного характера. Такая одежда очень распространена и востребована. Также необходимо создать сайт и страницу в социальной сети.  |
| **Сумма первоначального капитала -** ориентировочно от 30 000 до 45000 тыс. руб.**Расходы:** покупка швейной машины – 10000 – 15 000 тыс. Закупка тканей и нитей **–** 150 00-20 000 тыс. Нанесение изображения на одежду через рекламные или другие компании **–** 10 000 тыс.  |
| **Срок безубыточности** – 4-5 месяцев. |
| **Срок окупаемости и прибыли** – 4-7 месяцев. |
| **Сумма ежемесячного расхода** (ориентировочно) –50000 – 75000 тыс. руб. |
| **Сумма ежемесячной прибыли** – 50000- 65000 тыс. руб. |